

ごく平均的な**保険営業マン**が**増収増益**し続ける仕組み・方法がありますか？

保険が大好きで、日々**手ごたえ**を感じながら楽しく仕事をする

同じ志を持った**仲間**を探しています

弊社は大阪市東住吉区に拠点を置く、
保険代理店の株式会社ケーエヌと申します。

*取扱保険会社につきましては、
弊社 HP (<https://www.keep-new.com>) をご確認ください。

早速ですが、

現在の**保険業界**を取り巻く環境は決して「甘いもの」ではございません。
生き残りをかけた**代理店合併**、小資本にもかかわらず大企業と同等レベルを求められる**体制・態勢整備**、**ネット保険のシェア拡大**、**AIの進化**、**保険会社のダイレクト販売**といったものが何となく頭を重くします。
3年後、5年後は我々の存在はどうなっているのか、真剣に考えると恐怖を感じるといっても過言ではありません。

ただ一方で、

合併をすることなく増収増益をし続けている代理店があることも事実で、これは非常に勇気が湧いてきます。
もっと言うと、**同じ志をもった仲間が素晴らしい合併をして学びを得る**ことで、**増収増益を仕組みとして実現**させた代理店もあります。
単なる代理店手数料ポイントの為だけの合併ではなく。



将来にちょっとした不安があるけれど、
代手ポイントの為に**合併したくない**

更改手続と事故対応で毎日仕事は忙しいけど、**全く所得が上がらない**

楽しく、前向きで、成長できる会社を本気で探している

大口生保を獲得して、年収を2倍にしたい
(業界で有名な生保プロとの共同募集を活用可)

こんなことを考え、実現したいと思ってらっしゃるのなら、是非、弊社にご連絡いただければ有難く思います。
弊社の手数料ポイントはいたって普通ですので、高いポイントの為の連絡ならご遠慮ください。

ご迷惑になるかもしれませんので、弊社からはお電話差し上げることは致しません。

現在の状況を変えたい、

業界をもっと良くしたい、

毎日手ごたえを感じながら仕事をしたい、

5年後10年後の笑顔の自分を実現させたい、

そう思われたら、お気軽にお電話いただければ我々は大変嬉しく思います。

弊社が提供できること

- 内務担当者によるきめ細やかなサポート
- 最新の情報ならびに実践に活用できる手法を学ぶ土壌
- 地域に合った自主独立の運営
- 豊富な営業ツール
- 体制、態勢整備対応
- 業界でも有名な生保プロとの連携
- 損保をツールに生保を取るノウハウ
- コンシェルジュサービス（保険外収益アップ）のノウハウ
- 普通の人実践できる営業手法のノウハウ
- 訪問、来店、Web面談のハイブリッド方式の営業活動の提供
- 士業連携によるお客様サポート



連絡先情報

総合保険代理店
株式会社ケーエヌ

〒546-0012 大阪府大阪市東住吉区中野 3-3-3 TYビル 5階

TEL **06-6760-6003** FAX **06-6760-6004**

担当 三谷 (みたに) 営業時間：土日祝日除く午前9時から午後5時まで

Mail kn@keep-new.com

HP <https://www.keep-new.com>

保険のケーエヌ